Seminario - BUY 250

Negoziazione per gli acquisti

Corso presso: **Festo Academy Milanofiori**
Viale Milanofiori, Strada 2, Palazzo C3, 20057 - Assago (MI)

Durata: **2gg**

Date: **19 - 20 Nov 2026**

Scarica modulo iscrizione:
www.festocte.it/iscrizione

Obiettivi

- Essere in grado di riconoscere e gestire le diverse situazioni di negoziazione
- Sperimentare mettendo alla prova le proprie capacità relazionali

Contenuti

Dal conflitto alla negoziazione

- Definizione e strutturazione della situazione conflittuale
- Analisi della situazione e valutazione del potere; il posizionamento e l'ancoraggio
- Impostazione strategica della trattativa
- Le skill del negoziatore e le trappole cognitive
- Anatomia del processo negoziale

Strategie e tecniche di negoziazione

- Esempi di negoziazione (distributiva ed integrativa)
- Tattiche e tecniche di supporto
- Casi di studio
- Gli stili negoziali riconoscerli ed adeguarsi
- Il modello di Olsen & Ellram per l'analisi delle relazioni con i fornitori

Sperimenterete

- Impostazione strategica di una trattativa e prove pratiche di gestione tattica di incontri negoziali
- Casi ed esercitazioni, pratiche di acquisto in situazione fortemente competitiva
- Esercitazioni di negoziazione in situazione di long term partnership e accorsi bilaterali
- Negoziazioni complesse con presenza di molti interlocutori

Contatti:
cell +39 335 103 8822
contatti@festo.com

© Festo C.T.E. Srl - P.I. 13236390152

Sede centrale:
Via Enrico Fermi, 36/38
20057 Assago (MI)
Come raggiungerci