Seminario - SCM 075

S&OP - Sales & Operations Plan

Iniziativa ON Demand

Durata: **1g**

Data: Iniziativa attivabile a richiesta con un minimo di 3 partecipazioni.

Prezzo: **€ 800,00** (per partecipazione)

Scarica modulo iscrizione:
www.festocte.it/iscrizione

Rivolto a

Imprenditori, Direttori generali, Direttori commerciali, Direttori industriali, Direttori di stabilimento, Supply-Chain Manager, Direttori tecnici, Direttori amministrativi.

Obiettivi

- Conoscere il processo di pianificazione della Supply-Chain di medio-lungo termine
- Costruire il piano che guida in modo coordinato le scelte e le azioni delle diverse funzioni

Contenuti

La Supply-Chain

- Definizione di Supply-Chain e individuazione di quelle presenti nell'impresa
- SCOR model (cenni)
- Sistema di misura delle prestazioni della Supply-Chain

Il modello di pianificazione delle risorse

- Sales & Operations Plan - Master Production Schedule
- Orizzonti temporali e livelli di dettaglio
- Responsabilità organizzative

Sales & Operations Plan: processo di pianificazione di medio-lungo termine

- Obiettivo e oggetto del Sales & Operations Plan
- Famiglie di prodotto
- Fasi del processo

Il mondo Sales

- Monitoraggio e controllo delle prestazioni commerciali
- Sales forecast

Il mondo Operations

- Pianificazione delle risorse
- Controllo delle fonti di approvvigionamento
- Scelte make or buy e di prodotto

Sales & Operations Plan e modelli produttivi

Prosegue -->

Contatti:
cell +39 335 103 8822
contatti@festo.com

© Festo C.T.E. Srl - P.I. 13236390152

Sede centrale:
Via Enrico Fermi, 36/38
20057 Assago (MI)
Come raggiungerci

- Sales & Operations Plan in ambiente Make To Stock
- Sales & Operations Plan in ambiente Make To Order
- Sales & Operations Plan in ambienti misti

Contatti:
cell +39 335 103 8822
contatti@festo.com

© Festo C.T.E. Srl - P.I. 13236390152

Sede centrale:
Via Enrico Fermi, 36/38
20057 Assago (MI)
Come raggiungerci