



S&OP - Sales & Operations Plan

Corso presso: Festo Academy Milanofiori

Viale Milanofiori, Strada 2, Palazzo C3, 20057 - Assago (MI)



Durata: 1g

Data: 31 Dic 2025

Prezzo: € 800,00

Scarica modulo iscrizione:
www.festocte.it/iscrizione

Rivolto a

Imprenditori, Direttori generali, Direttori commerciali, Direttori industriali, Direttori di stabilimento, Supply-Chain Manager, Direttori tecnici, Direttori amministrativi.

Obiettivi

- Conoscere il processo di pianificazione della Supply-Chain di medio-lungo termine
- Costruire il piano che guida in modo coordinato le scelte e le azioni delle diverse funzioni

Contenuti

■ La Supply-Chain

- Definizione di Supply-Chain e individuazione di quelle presenti nell'impresa
- SCOR model (cenni)
- Sistema di misura delle prestazioni della Supply-Chain

■ Il modello di pianificazione delle risorse

- Sales & Operations Plan - Master Production Schedule
- Orizzonti temporali e livelli di dettaglio
- Responsabilità organizzative

■ Sales & Operations Plan: processo di pianificazione di medio-lungo termine

- Obiettivo e oggetto del Sales & Operations Plan
- Famiglie di prodotto
- Fasi del processo

■ Il mondo Sales

- Monitoraggio e controllo delle prestazioni commerciali
- Sales forecast

■ Il mondo Operations

- Pianificazione delle risorse
- Controllo delle fonti di approvvigionamento

[Prosegue -->](#)

- Scelte make or buy e di prodotto

■ Sales & Operations Plan e modelli produttivi

- Sales & Operations Plan in ambiente Make To Stock
- Sales & Operations Plan in ambiente Make To Order
- Sales & Operations Plan in ambienti misti