Seminario - BUY 400

Competenze per acquistare tecnologie 4.0

Corso presso: **Festo Academy**
Via Enrico Fermi, 36/38, 20057 - Assago (MI)

Durata: **1g**

Data: Per la prossima edizione in programma contattateci.

Scarica modulo iscrizione:
www.festocte.it/iscrizione

Il momento storico nel quale viviamo è caratterizzato da grandi cambiamenti, molti dei quali saranno irreversibili. L'evoluzione delle nuove tecnologie e dei prodotti che le incorporano o che ne sono il risultato sta cambiando radicalmente il modo di fare impresa. In questo contesto il buyer si trova talvolta a dover gestire tipologie di acquisti per le quali non dispone di specifiche complete, dati storici di prezzo o di liste di potenziali fornitori ma soprattutto che richiedono conoscenze specifiche di prodotto, mercato, processo.

Obiettivi

- Acquisire la visione d'insieme su Industry 4.0
- Comprendere come gestire in modo adeguato ed informato le specificità degli acquisti di tecnologie 4.0
- Cogliere le innovazioni di sistema per portare maggior valore all'azienda

Contenuti

- Gli elementi fondamentali dell'Industry 4.0
- L'integrazione orizzontale e verticale dell'impresa 4.0
- Mega trends
- Panoramica dell'approccio 4.0 in Italia e le diverse direttrici intraprese da altre nazioni
- Nuovi business model e la ricerca della performance (casi aziendali)
- Le tecnologie abilitanti 4.0
- Come cambia lo shopfloor management
- Assessment VDMA
- Alcuni casi di applicazione delle tecnologie abilitanti
  - Realtà Aumentata
  - Cobot
  - AGV
  - Manutenzione predittiva

- Impatti sul processo d'acquisto di tecnologia:
  - esame critico della specifica tecnica (aspetti di sicurezza, possibilità di beneficiare di agevolazioni all'acquisto, tecnologia embedded, ridondanze, sistemi di protezione...)
  - impostazione gara
  - comparazione offerte e negoziazione

Prosegue -->

Contatti:
cell +39 335 103 8822
contatti@festo.com

© Festo C.T.E. Srl - P.I. 13236390152

Sede centrale:
Via Enrico Fermi, 36/38
20057 Assago (MI)
Come raggiungerci

- Breakdown di prezzo richiesto, opzioni
- Ulteriori elementi negoziali
  - le clausole contrattuali che non possono mancare
  - gestione dei contratti

- Impatti nella gestione del fornitore:
  - Caratteristiche del fornitore e scouting
  - Gestione del miglioramento continuo e dell'innovazione continua
  - Coinvolgimento dei fornitori negli obiettivi di sviluppo e livelli di partnership

Sperimenterete

Attraverso discussione e analisi di casi concreti, sperimenterete come la trasformazione digitale impatterà anche gli acquisti tradizionali, la sfida della compressione del lead time, i livelli e gli strumenti di collaboration, le alternative di fornitura.

Visita all'application center Festo per verificare alcune delle tecnologie 4.0

In collaborazione con

Contatti:
cell +39 335 103 8822
contatti@festo.com

© Festo C.T.E. Srl - P.I. 13236390152

Sede centrale:
Via Enrico Fermi, 36/38
20057 Assago (MI)
Come raggiungerci